

Wir sind international einer der bedeutendsten Anbieter von Haftklebebändern und hochtechnologischen Stanzteilen. Unsere Klebebänder werden im Automobilbau, in der Bau-, Konsumgüter-, Druck- und Elektro- bzw. Elektronikindustrie, im Bereich der mobilen Kommunikation und auch im Hygienebereich verwendet. Sie sind ein wichtiges und hochtechnologisches Hilfsmittel zur Komponentenverbindung.

Mit weltweit über 1.400 Mitarbeitern erwirtschaftet die Firmengruppe einen Jahresumsatz von rund 190 Millionen Euro.

Herr Wölker von der IP CONSULTING betreut uns seit Sommer 2009 im Bereich der Telekommunikation.

Zunächst war es unser Anliegen die bestehende Mobilfunksituation zu optimieren.

Herr Wölker konnte unseren Kartenbestand bei verschiedenen Anbietern durch die Konzentration auf ein Mobilfunkunternehmen verbessern. Im Rahmen des Vertragswechsels gelang es Herrn Wölker durch geschicktes Verhandeln die Kosten erheblich zu reduzieren und eine mobile Datenlösung für unseren Außendienst umzusetzen.

Aufgrund dieses Erfolges im Bereich des Mobilfunks haben wir in einem weiteren Schritt unsere Kosten im Bereich der Festnetztelefonie für die Standorte in Koblenz und Neuwied von IP Consulting untersuchen lassen.

Herr Wölker schlug einen Anbieterwechsel vor, durch den wir jährlich fast 40 Prozent Telefonkosten einsparen.

Dabei hat uns vor allem der reibungslose Ablauf beim Wechsel der Telefongesellschaft überzeugt. Die Professionalität von IP CONSULTING hat uns begeistert.

In 2010 standen wir vor der großen Herausforderung unsere cirka 10 Jahre alte Telefonanlage an unserem Stammsitz in Neuwied zu ersetzen.

Mit dem Anspruch an eine neue Telefonanlage forderte unser Management gleichzeitig ein neues Videokonferenzsystem, welches den modernen Anforderungen von heute gerecht wird und uns an den Standorten in Neuwied, Remscheid, Koester-Altendorf, Frankreich, USA und China audiovisuell verbindet.

IP CONSULTING übernahm die komplette Projektierung:

- Bestands/ Bedarfsermittlung der verschiedenen Niederlassungen
- Erstellung einer Ausschreibung jeweils für die Telefonanlage und das Videokonferenzsystem
- Preisverhandlung mit den verschiedenen Anbietern
- Analyse der vorliegenden Angebote
- Ausarbeitung einer Entscheidungsvorlage für die Geschäftsleitung

Wir danken Herrn Wölker für seine geleistete Arbeit und werden auch in Zukunft gerne auf die Dienstleistung der IP CONSULTING zurückkommen.

Mit freundlichem Gruß

Januar, 2011



Heinrich Seiwert
Lohmann GmbH & Co. KG
Leiter LIT